

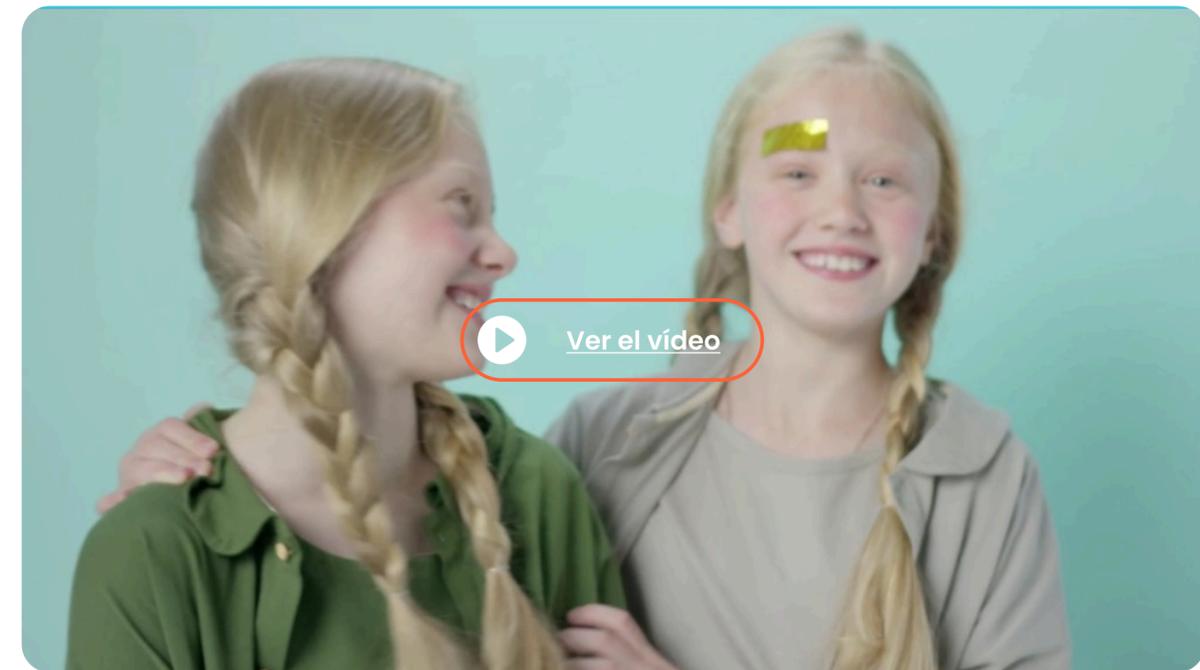


witbooking

# Hola hipercustomización

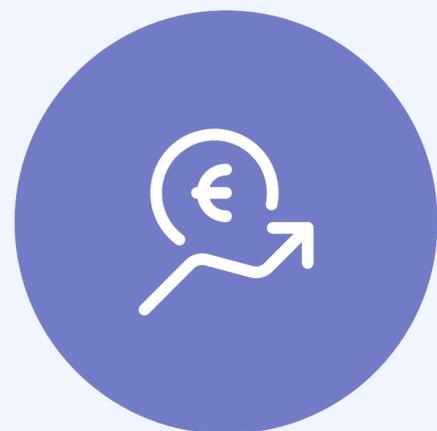
Tu hotel se merece su propio motor de reservas

**¿Motor de reservas  
idéntico a tu competencia?  
Marca la diferencia**





# Witbooking en números



**1.1 M**

Transacciones



**1.700 +**

Clientes



**810M €**

Volumen de reservas

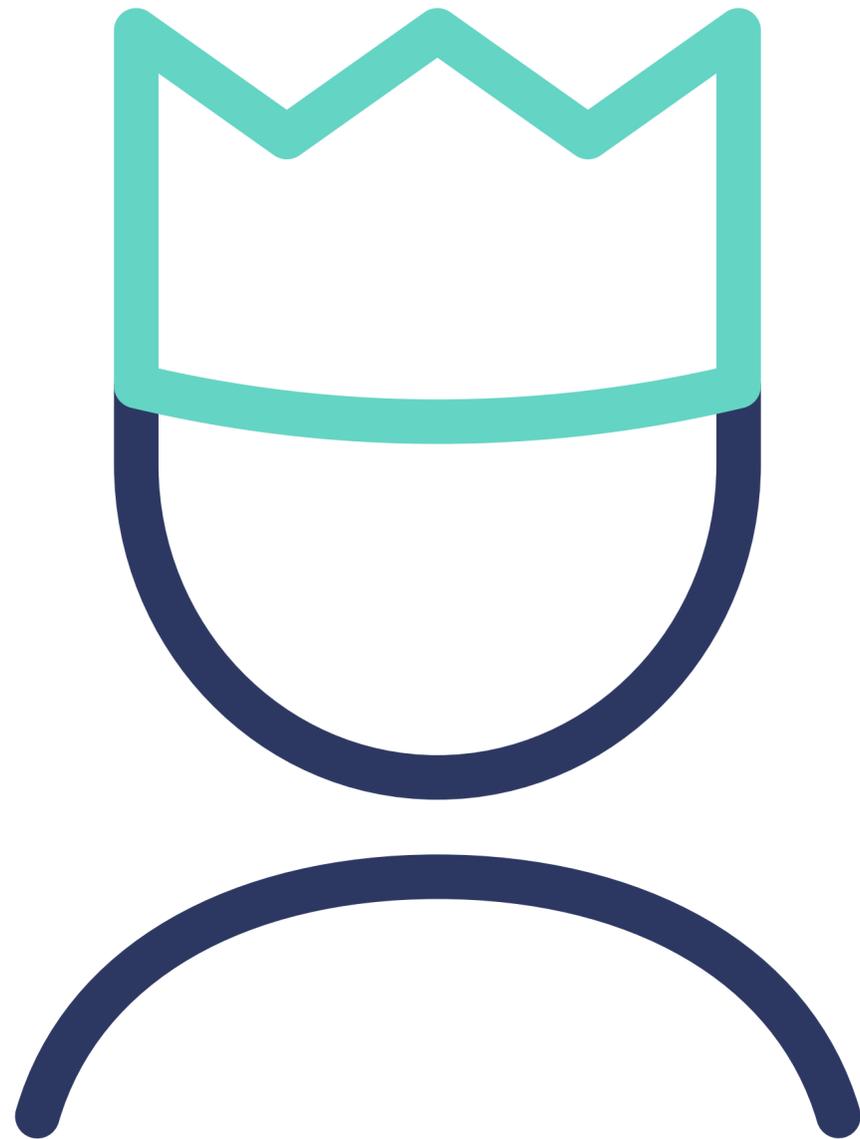


**+61%**

Inversión I+D



¿Por qué  
Witbooking?



# #1 en conversión

## Testado en clientes reales

Hemos realizado tests A/B contra los principales motores de reservas nacionales e internacionales logrando mejoras de hasta el 85% en la conversión a reservas.



# Coste fijo o variable, tu eliges

## Una tarifa a tu medida

Somos el único motor de reservas de primera línea que te ofrece una tarifa sin comisión, aunque si lo prefieres te permitimos variabilizar su coste.





# Sin permanencia ni licencia

## Solo clientes contentos

Tu decides cuando empiezas con nosotros y cuando te vas, nuestro reto es fidelizar clientes con funcionalidades avanzadas y un trato cercano.



# Metabuscadores sin coste

## Queremos ser tu aliado

Te damos conectividad directa con los principales metabuscadores sin coste adicional, queremos ser tu aliado en reservas directas, no un comisionista más.





# Apostamos por el producto

## Nuestro marketing: clientes satisfechos

Creemos firmemente que los grandes productos son capaces de llegar a los buenos clientes en la era de la hiperconexión y la transparencia.

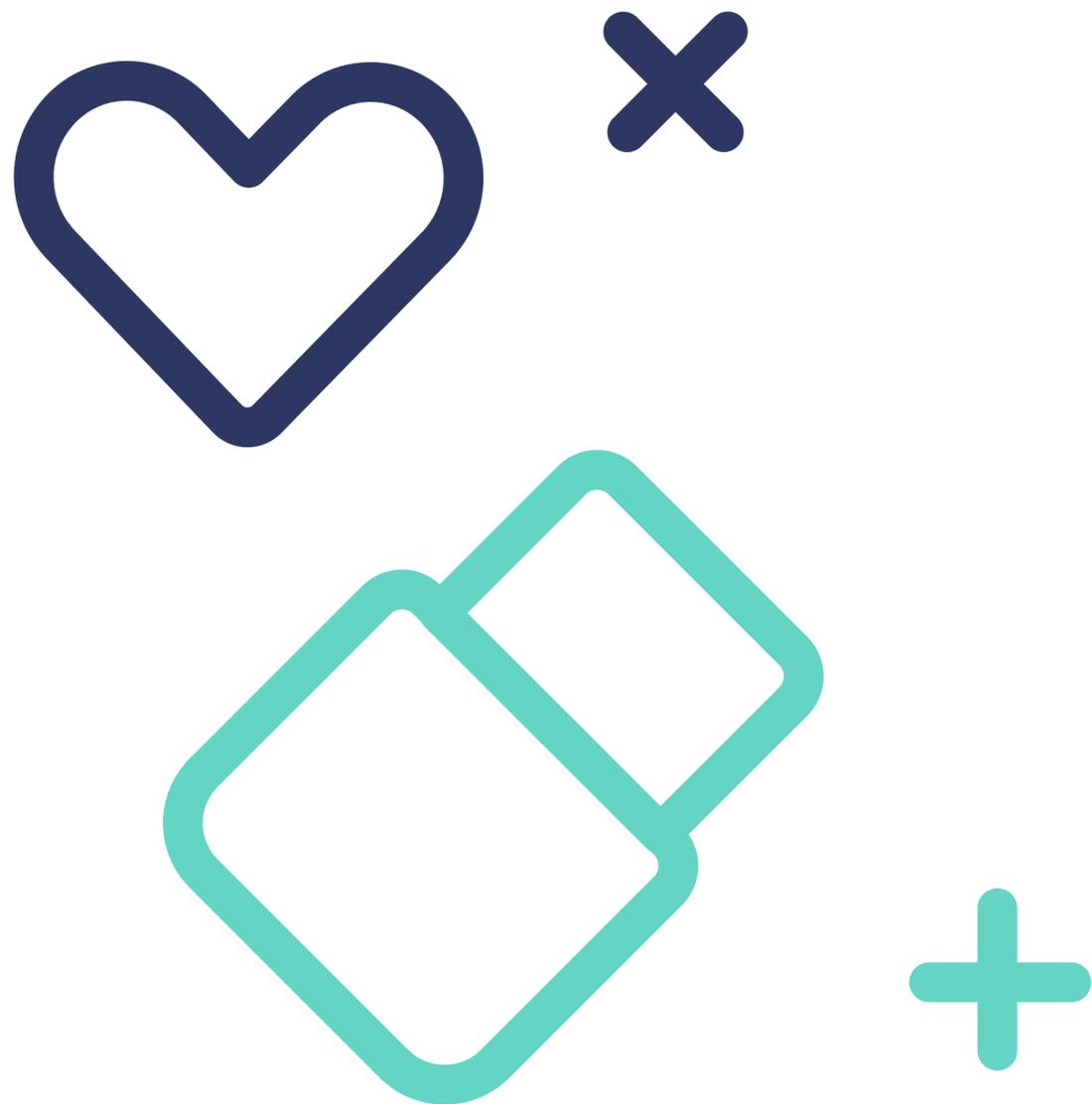


# Datos para decidir

## Entender la demanda es capital

Sólo capturando y analizando la interacción con clientes potenciales se puede optimizar la oferta y los precios, logrando así maximizar los ingresos. La analítica avanzada y el big data son indispensables en la actualidad.





# Estética que persuade

## Necesitas un motor sexy

Un motor de reservas debe ser muy visual para seguir seduciendo e inspirando al huésped. Debe mimetizarse con la imagen corporativa y ofrecer fotos, videos y otros contenidos para maximizar la conversión.



# Fideliza a tu cliente

## Para particulares, empresas y agencias

Es importante entender a tus clientes para adaptar tu oferta. Esto se logra con una base de datos en un área privada, que permite ofrecer tarifas especiales y lanzar campañas promocionales, aumentando las reservas directas. El sistema de fidelización también beneficia a empresas y agencias de viajes.





# Empodera a tu call center

## Cotizaciones, pre-reservas y fidelización

Los call centers necesitan tecnología ágil para potenciar reservas directas de forma humana. Esto incluye:

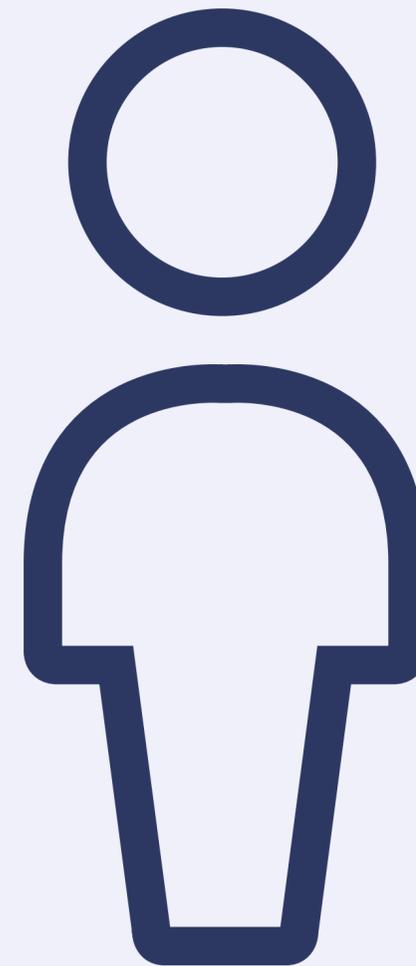
- La capacidad de bloquear precios y cupos temporalmente
- Realizar múltiples cotizaciones rápidamente
- Enviar propuestas con enlaces de pago directo
- Reservar en nombre de usuarios del sistema de fidelización



# ¿Tú que necesitas?

## Tus peticiones, nuestro rumbo

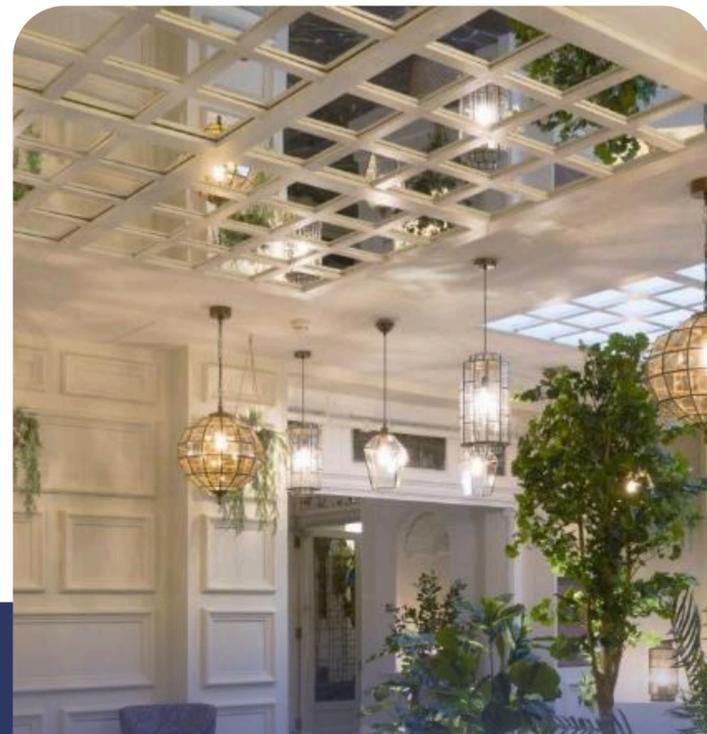
Tras más de una década desarrollando las peticiones de nuestros clientes todavía nos sorprenden con peticiones de nuevas funcionalidad avanzadas, ¡gracias por marcarnos el camino!



# Nuestros clientes



# Nuestros clientes: urbanos



**Petit Palace  
Icon Hotels**

Madrid - Barcelona - Valencia  
Bilbao - Palma - Sevilla - Málaga

[petitpalace.com](http://petitpalace.com)



**Majestic  
Hotel Group**

Barcelona - Ibiza - Sitges  
Palma - Baqueira

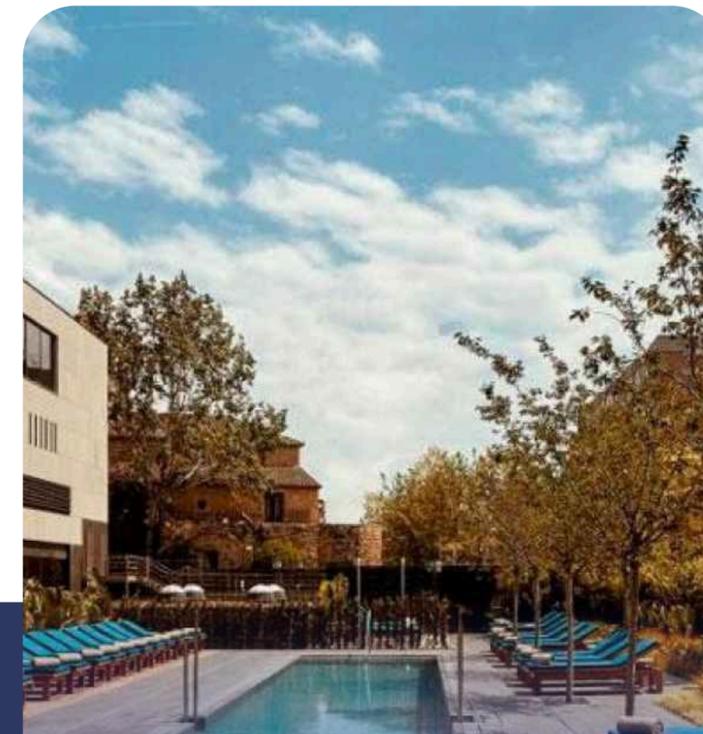
[majestichotelgroup.com](http://majestichotelgroup.com)



**Silken**

Madrid - Barcelona - Bilbao -  
Sevilla - Valencia

[hoteles-silken.com](http://hoteles-silken.com)



**Selenta**

Barcelona - Valencia - Marbella  
Canarias

[selentagroup.com](http://selentagroup.com)

# Nuestros clientes: vacacionales



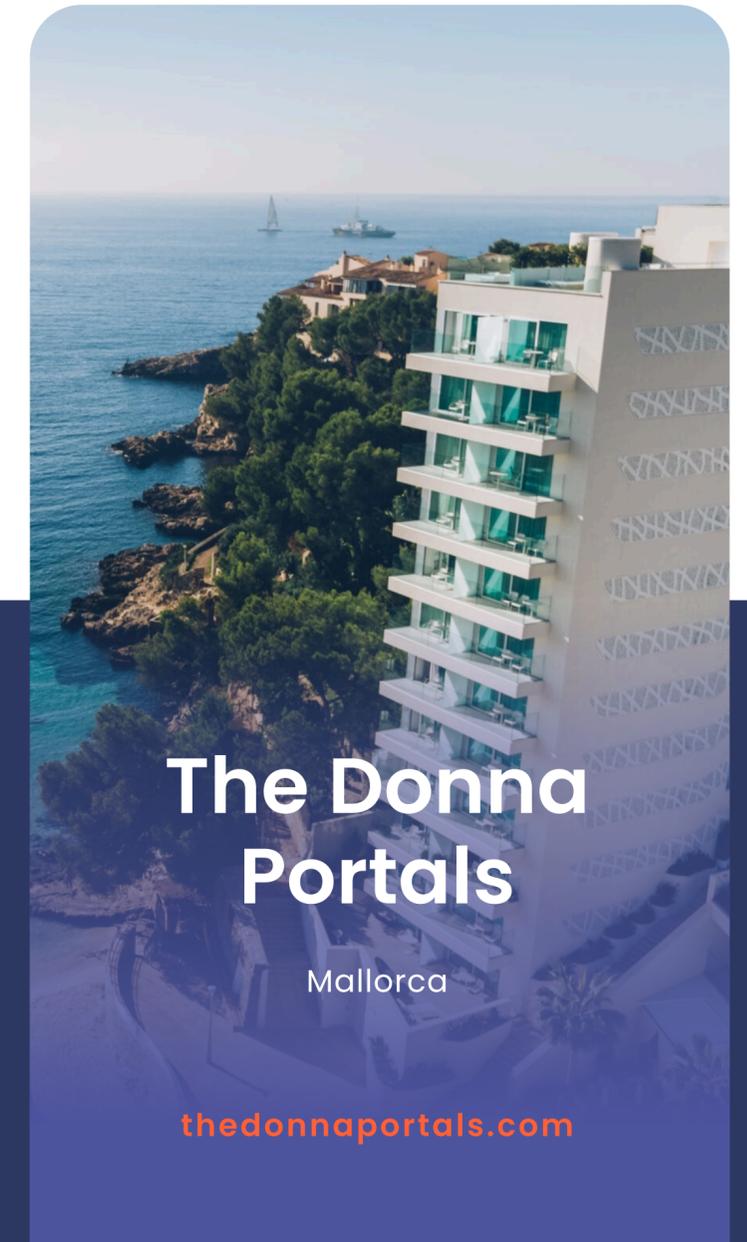
**Dreamplace**  
Tenerife – Gran Canaria  
Lanzarote – Mallorca  
[dreamplacehotels.com.com](http://dreamplacehotels.com.com)



**Fergus Hotels**  
Barcelona – Ibiza – Sitges  
Palma – Baqueira  
[majestichotelgroup.com](http://majestichotelgroup.com)



**Hoteles  
Saint Michael**  
Mallorca  
[saintmichel.net](http://saintmichel.net)



**The Donna  
Portals**  
Mallorca  
[thedonnaportals.com](http://thedonnaportals.com)

# Nuestros clientes: apartamentos



**Eric Vökel**  
Madrid - Barcelona - Amsterdam  
Hamburgo - Copenhagen  
[ericvokel.com](http://ericvokel.com)



**Feelathome**  
Madrid - Malaga - Barcelona  
Sevilla - Mallorca  
[feelathome.com](http://feelathome.com)



**Enjoy BCN**  
Barcelona  
[enjoybcn.com](http://enjoybcn.com)



**MH  
Aparments**  
Barcelona - Madrid - Praga  
[mhaparments.com](http://mhaparments.com)

# Bienvenido a la era de la hipercustomización

Numancia 46, 2ª planta. 08029 Barcelona

| +34 930 013 880

| [info@witbooking.com](mailto:info@witbooking.com)

| [witbooking.com](http://witbooking.com)

